

HRES | HR & Engineering Solutions hiring!

Notre partenaire, implanté en province du Luxembourg fait partie d'un groupe international et stable reconnu pour sa notoriété.

Acteur international d'envergure dans le secteur de l'acier depuis trois décennies, notre client a développé une présence forte dans plus de 15 pays.

Il opère à partir de 16 sites de production pour fournir des produits en acier de qualité.

Guidé par ses valeurs « différenciantes » et entouré de professionnels qualifiés et dévoués, notre partenaire grandit et évolue continuellement.

Sur son site de production basé dans les Ardennes belges, leurs équipes techniques conçoivent et fabriquent des systèmes d'enveloppe métallique pour façades et toitures de bâtiments.

Leur site de production regroupe des opérations de profilage, de mise à plat d'acier galvanisé et d'insertion de matériaux d'isolation thermique, acoustique ou de résistance au feu.

Notre partenaire recrute son futur PRODUCT MANAGER. La raison du recrutement est le départ à la pension de l'actuel Product Manager en place depuis plus de 30 ans au sein du groupe.

Fonction

Sous la responsabilité du MD Region DACH – Nordics basé au siège du groupe en Flandre, vous êtes responsable du succès commercial de votre catégorie de produits.

Vous assurez une croissance durable en volume et en rentabilité.

Missions

Vous êtes impliqué dans chaque étape du processus en communiquant avec une équipe d'experts qui vous aident dans les domaines suivants :

- R&D
- Certification
- Marketing
- Formation de l'organisation commerciale
- Assistance technique sur les calculs et les instructions de montage

Vous travaillez en étroite collaboration avec les directeurs généraux existants du groupe et leurs organisations commerciales (équipe locale d'experts produits et de responsables des ventes régionaux) car ils feront activement la promotion de vos produits auprès de leur clientèle, ce qui est la clé de votre succès pour assurer une production en volume.

Vous êtes responsable de la politique tarifaire de votre produit que vous adaptez en fonction du paysage du marché et des volumes. Vous êtes en contact direct avec la direction des achats pour communiquer sur les fluctuations des prix des matières premières.

Votre formation technique vous permet de comprendre le paysage concurrentiel et de différencier vos produits de la concurrence sur le marché.

Vous pilotez l'organisation de votre back-office pour assurer un flux correct du devis à la saisie des commandes et / ou service client.

Vous êtes en contact régulier avec le responsable des opérations de votre gamme de produits afin d'assurer la continuité de la qualité des produits et de rechercher l'amélioration du service client. Vous suivez, ensemble, avec la production l'évolution des plaintes internes et externe et cherchez des solutions soit à l'interne, soit à l'externe.

Avec l'équipe certification, vous vous mettez d'accord sur la stratégie d'obtention d'une certification supplémentaire pour améliorer les performances de votre produit. Vous êtes en contact avec toutes les parties prenantes, tant à l'interne qu'à l'externe pour bénéficier d'une compréhension complète.

Au fur et à mesure des besoins, vous effectuerez des visites individuelles ou conjointes chez les clients, pour promouvoir le produit et conclure l'affaire.

PROFIL :

- Master en Ingénieur Civil et / ou Industriel
- Expérience réussie dans l'industrie de la construction et/ou dans l'environnement de production de produits de construction.
- Vous avez un flair commercial et pouvez utiliser vos connaissances techniques à votre avantage.
- Vous avez fait vos preuves dans la gestion de processus de vos produits à travers les différentes étapes.
- Vous êtes en mesure non seulement de générer des ventes directes, mais aussi de motiver d'autres collègues dans un environnement international à vendre et à promouvoir votre produit.
- Vous êtes un bon réseauteur pour développer et entretenir des relations avec les parties prenantes internes et externes.
- Vous parlez couramment le français et l'anglais. Le néerlandais et l'allemand sont un supplément.
- Vous êtes disposé à vous déplacer en Flandre et à l'étranger à raison d'environ 2 jours / mois.
- Domicilié en province de Liège ou du Luxembourg, idéalement à proximité de l'axe E25

OFFRE :

Notre partenaire vous offre la possibilité d'intégrer une PME à taille humaine faisant partie d'un groupe de renommée internationale.

Vous évoluez dans une entreprise écologiquement consciente.

L'entreprise est dotée d'un management professionnel, d'une équipe de collaborateurs motivés par une culture d'entreprise donnant la priorité à l'humain, au respect et à la collaboration.

Il vous offre également un cadre de travail moderne au milieu des Ardennes belges et facilement accessible.

La possibilité d'intégrer une entreprise en croissance constante avec de beaux investissements en perspective et certifiée ISO9001 et 14001.

Il vous offre également un contrat à durée indéterminée à temps plein, un package salarial attractif assorti d'avantages extra-légaux dont un véhicule de fonction, des CR, des assurances.

Vous pourrez en outre bénéficier de vraies opportunités de croissance personnelle et de formations.

N'hésitez pas à nous transmettre votre candidature ainsi qu'une lettre de motivation à s.brisack@sbconsult.biz

Au plaisir d'échanger à l'occasion d'un prochain entretien !